

## Yanis KIRAT

## Consultant-Formateur en Business Development

Développement Commercial

Business plan

Gestion de projets

Marketing

**♀** 93320 Pavillons Sous Bois

marketing digital





Fort d'une expérience de plus de 10 ans en tant que Directeur adjoint au sein d'une PME, je maîtrise parfaitement les rouages et mécanismes pour optimiser et développer une PME vers l'international.

Ma vision globale et mes diverses expériences me permettent de proposer aux étudiants des séances rythmées sur des cas pratiques inspirés de faits réels.

Mes interventions sont construites autour d'ateliers immersifs et stimulants qui confèrent aux étudiants une maturité professionnelle et une excellente préparation pour leurs métiers de demain.

## **EXPÉRIENCES**

#### Président

#### (SASU) Entertainment Business Advisor - Depuis juin 2024 - FRANCE



- ▶ Fondateur de la marque CÔJEGO, solution 360 pour améliorer la sécurité évènementielle: Organisme de contrôle; Formation; Application
- ▶ Inspecteur certifié par le RPII (Register of Play Inspectors International)
- ▶ Développement du Média en ligne "Inspecteur Loisir Event"
- Actionnaire de la société Jump Event, filiale du groupe Europ Event
- ▶ Consulting business dans le secteur de l'Entertainment
- Président et Formateur
- Animation des sessions de formation
- Suivi des stagiaires
- ▶ Ingénierie pédagogique

#### Intervenant professionnel

#### **Groupe ISC Paris - Depuis septembre 2024**



- Intervention au niveau Master M2 Business Development & Entrepreneuriat: Cours magistraux et TD de Growth Hacking
- ▶ Intervention au niveau Bachelor : Cours magistraux et TD de techniques de vente

#### Intervenant professionnel

## Paris Saclay - Depuis septembre 2024



Intervenant en BUT 2 et BUT 3 Parcours SME à l'IUT de Sceaux en FI et FA : cours de Gestion commerciale

#### Maître de conférence Associé

#### Université Sorbonne Paris Nord - Depuis septembre 2019



- Intervenant niveau licence (Cours Magistraux, TD) dans le domaine du Management commercial et marketing:
  - Stratégie d'entreprise
  - ▶ Gestion commerciale
  - Formalisation et Sécurisation d'un business model
  - Marketing de l'événementiel
  - Marketing digital de la marque
  - ▶ Communication événementielle
  - Financement et régulation de l'économie
  - Connaissance du secteur événementiel
  - Expression, Communication & Culture
- ▶ Mentorat (Portfolio, SAE...)
- ▶ Jury universitaire ( Mémoires, projets tutorés, VAE, Rapports de stages)
- Représentant du corps professoral lors de rencontres inter-entreprises ( CFA, La Région, Entreprises...)

#### Directeur Général Adjoint

#### Poly Event - Depuis novembre 2013 - CDI - Paris - France



- Développement commercial et marketing d'une PME pendant 10 années, passant :
  - D'un Chiffre d'affaire de 600 000 euros à 3 Millions d'euros
  - D'un effectif de 5 personnes à une équipe de 20 collaborateurs
  - Du marché de l'île de France à un rayonnement à l'international
  - Notre succès est symbolisé par le sacre des Echos en 2021 en tant que Champions de la croissance (357 ème position sur les 500 entreprises françaises qui accusent le plus de croissance en 2021)
- > Création et développement du département Vente :
  - Mise en place et développement du CRM (itool salesforce)
  - ▶ Création et mise en place du tableaux de bord avec KPI
  - Développement d'une méthode de vente en 10 étapes
  - Mise en place de proccess et procédure pour la gestion d'une commande, d'un SAV, la gestion de clients grands compte, la création d'un nouveau produit...)
  - Développement des modalités de paiement ( Crédit documentaire pour l'international, CB, paypal, vente en ligne, paiement en plusieurs fois "Finetecture"....)
  - Participation à des salons professionnels ( négociation du stand, agencement du stand, politique commercial...)
  - Création et Développement d'une chaîne Youtube
  - ▶ Développement d'un Google Mybusiness avec 107 avis et une note de 4,7/5
  - Développement du "goodwill" au travers de partenariats TV, Radio et Youtube (Beinsport, TF1, France 2, M6, W9, D17, C8, Skyrock, NRJ, Gulli, Ibra TV, Pierre Croce....) ainsi qu'avec des clubs de football ( PSG, AS Monaco, FC Girondins de Bordeaux)
  - Développement du marché francophone à l'international ( DOMTOM, Magreb, Afrique, Belgique, Suisse...)
- Développement de nouveaux relais de croissance pendant la période de la Covid:
  - Concept de plage urbaines à destination des collectivités territoriales sur différentes thématiques (Villes Plage, Village Olympiques., Village de jeux éducatifs..)
  - Développement du marché des machines à glace italienne et granita
  - > Création de cinémas plein (Drive in)
- Supervision de la politique qualité ( certification NF EN 14960, marquage obligatoire, notices, Packaging, échantillonnage, standards AQL, numéro de suivie, Quality report, claims...)
- Recrutement de cadres opérationnels (Responsable Digital, Responsable commerciaux, Responsable production....)

#### **FORMATIONS**

#### Master 2 Marketing & Stratégie

#### ISC PARIS SCHOOL OF MANAGEMENT

Janvier 2012 à décembre 2013

Formation spécialisé en Stratégie et marketing , idéale pour la gestion de produits, de marques de gamme et de projets. Un atout considérable pour le business development. Management Stratégique, Marketing Management, Optimisation de Force de Vente, Innovation et Nouveaux Produits, Gestion des Produits et des Marques, Packaging Produit, Etudes quantitatives et qualitatives, Panels distributeurs et Consommateurs, Category Management, Merchandising, Marketing Industriel, Mobile Marketing, Marketing International

#### Master 1 Management des relations commerciales, Mention

## ISC PARIS SCHOOL OF MANAGEMENT

Septembre 2011 à juillet 2012

Master générale orientée vers le management d'unités commerciales, le développement de business et l'optimisation des résultats.

## Licence professionnelle en management des organisations et des entreprises, option création d'entreprise, Mention

#### **IUT DE SCEAUX**

Septembre 2010 à juillet 2011

Formation qui allie gestion et commerce, permettant de lancer, gérer et développer tout type de business.

## **DUT Technique de Commercialisation option marketing**

#### **IUT DE SCEAUX**

Septembre 2008 à juin 2010

Formation professionnelle large en management commerciale offrant polyvalence et opérationnalité.

## **BAC ES option anglais, Mention**

#### LYCÉE GEORGES CLÉMENCEAU

Septembre 2008 à juin 2008

Filière générale ouvert sur l'économie et le monde.

## **COMPÉTENCES**

#### Marketing stratégique

Certification Google Digital Active

#### **Informatique**

▶ Pack Office (Word, Excel, Power Point, Access) **★★★☆☆** 

• google analytics, google drive, Gmail \*\*\* ★☆☆☆☆

▶ IA (Chatgbt, Minea, Midjourney)

#### **Management**

▶ Négociation commerciale \*\*\*\*

► Gestion d'équipe :(Recrutement/ Planning/ Distribution des tâches) \*\*\*\* (Process Communication, Ennéagramme)

• Outils: Lettre de cadrage/ Diagramme de Gant/Tableaux de bord \*\*\*\* ▶ Business plan: (Bilan/Cash Flow/Compte de résultat) **★★★☆☆** 

#### Langues

 Anglais niveau opérationnel Anglais des affaires (Courses of English Business - Management School of Bath)

Arabe littéraire niveau intermédiaire \*\* 公公公公 Allemand ★☆☆☆☆

CENTRES D'INTÉRÊT

## **Entreprenariat**

- ▶ Création d'une nouvelle boutique en ligne AKAD DOMATEAM
- ▶ Conseils et Audit en transformation digital pour des commerces de proximité (Boulangerie, Coiffeur, Restaurant, épicerie Fine, Plombier...)
- Développement de l'entreprise familiale AKAD DOMATEAM.
  - Dashboard
  - ▶ Référencement SEO and SEA
  - Outils et digitalisation de l'entreprise
  - ▶ Campagne de E-mailing
- Management d'un stand au salon de "La foire de Paris" sur le salon de la Porte de Versailles

#### **Voyages**

Etats-Unis, Canada, Angleterre, Dubaï, Qatar, Arabie Saoudite, Allemagne, Belgique, Pays-Bas, Italie, Grèce, Turquie, Tunisie, Maroc, Algérie, Egypte et Malaisie

#### Sport

- Athlétisme
- ► Football (15 ans amateur, position milieu centrale et capitaine)

#### Bénévolat

- > Soutien scolaire pour enfants défavorisés (association AMR)
- Maraudes (distribution de kits d'hygiène, repas chaud, vêtements)
- Création du site internet

## **PORTFOLIOS**

## Développer son activité de formation



## **Register of Play Inspectors International Ltd**



#### Lettre de recommandation Sorbonne

## SORBONE PARIS NORD

Campus de Saint-Denis Place du 8 mai 1945 - 93210 Saint-Denis

www.univ-spn.fr Samir FATMI DDE des formations TC en alternance IUT de Saint-Denis

USPN Tél: 07 82 86 80 42 Samir.fatmi@univ-paris13.fr

Objet : Lettre de Recommandation Yanis KIRAT Intervenant professionnel

Paris, Février 2024

Madame, Monsieur,

J'écris ce courrier pour recommander M. KIRAT Yanis pour le poste d'enseignant ou intervenant professionnel. En effet, nous avons eu le plaisir d'accueillir M.KIRAT depuis 2019 sur plusieurs filières telles que la filière Licence professionnelle en Management Commercial Evénementiel ou encore le BUT en Technique de commercialisation. M. KIRAT a dispensé au sein de La Sorbonne Paris Nord, plusieurs cours dans les disciplines suivantes : gestion commerciale, business developpement, marketing et entreprenariat.

Il s'est illustré au sein de notre université par la qualité de ses intervent ons qui ont pour particularité la mise en application via des travaux pratiques. L'approche pédagogique est vivante et vivement appréciée des étudiants.

Fort de son expérience professionnelle, M.KIRAT met souvent à disposition son réseau professionnel et ses conseils pour accompagner les étudiants dans leur orientation professionnelle.

M.KIRAT a également représenté La Sorbonne au sein d'établissement partenaires pour y dispenser des cours.

Pour toutes ces raisons je recommande vivement la candidature de M.KIRAT pour qui le poste d'enseignant est une vocation.

#### Lettre de recommandation ESCAP

DEVOS Véronique ESCAP ST DENIS Responsable administrative UFA Place St Jean 62500 St Omer 03 21 12 24 00

> A St Omer, Le 12 septembre 2023

Objet:

Lettre de recommandation de M Yanis Kirat

Madame, Monsieur,

M Kirat Yanis travaillent depuis septembre 2020 au sein de l'UFA ESCAP St Denis en qualité de formateur pour la formation « Licence Management Commercial de l'Evénementiel ». Il est chargé du module « Connaissance du secteur de l'évènementiel ». En 2023, la licence devient Bachelor Universitaire de Technologie — Technique de commercialisation — Parcours Stratégie de Marque et Evénementiel ». M Kirat prend en charge les modules « Financement et régulation de l'économie », « Marketing digital de la marque », « Marketing de l'événementiel », « Communication de l'événementiel » et « Evénementiel sectoriel »

M Kirat Yanis est très efficace dans le domaine de formation. J'ai pu remarquer :

- Son sens de la communication
- Son adaptabilité auprès des jeunes
- Sa bienveillance pour aider les apprentis à trouver une entreprise
- Sa connaissance du secteur de l'évènementiel
- Son professionnalisme

J'ai éprouvé beaucoup de plaisir à travailler à ses côtés, M Kirat a toujours répondu rapidement et efficacement à mes demandes

Je reste à votre disposition si vous souhaitez davantage d'informations.

Je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

Devos Véronique

Dead

#### Recommandation Linkedin collaborateurs 3/3



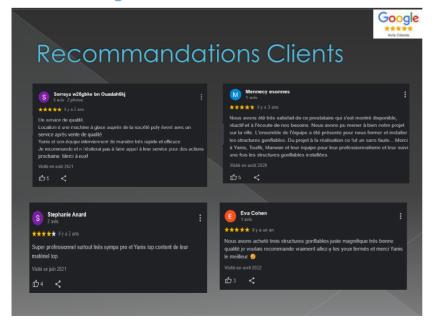
#### Recommandations Linkedin Collaborateurs 2/3

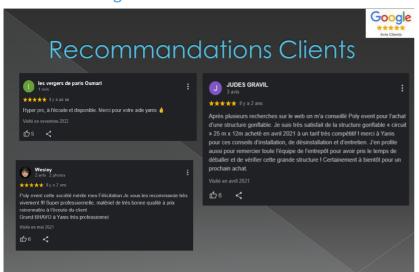


#### Recommandation Linkedin Collaborateurs 1/3

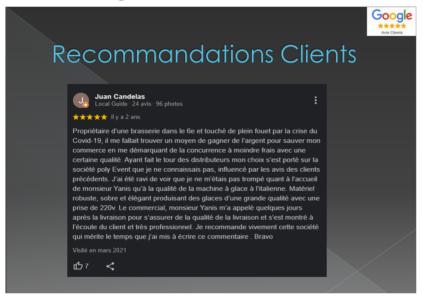


## Avis client Google 1/3





## **Avis Clients Google 3/3**



## Elu au Palmarès des champions de la croissance par les Echos

# Élu par les Échos au Palmarès des 500 champions de la croissance en France

Figurer dans ce prestigieux Palmarès des 500 champions de la croissance en France, permet de se rendre compte de tout le travail et parcours accomplis depuis plus de 8 ans désormais.

 $\underline{https://www.lesechos.fr/weekend/business-story/le-palmares-2021-des-500-champions-de-la-croissance-1287692}$ 

J'ai en souvenir notre premier box, Nos premiers entrepôts, Nos premiers plateaux Télé, Nos premiers clients à l'international, Notre premier Million d'euros...Mais j'ai surtout en mémoire l'ensemble des collaborateurs avec qui on a pu construire cette aventure incroyable !



Je vous dédie donc ce Palmarès, qui n'est que le début d'une nouvelle page que l'on écrira ensemble face au défi de la crise sanitaire....

Ce que j'ai appris au sein de Poly Event, acteur majeur de l'industrie des structures gonflables, c'est de toujours savoir rebondir ;-)

Le 12 Fév 2021, à Chennevières-Sur-Marne Yanis KIRAT- Directeur Adjoint Poly Event

#### Passage de notre société au 20h de TF1



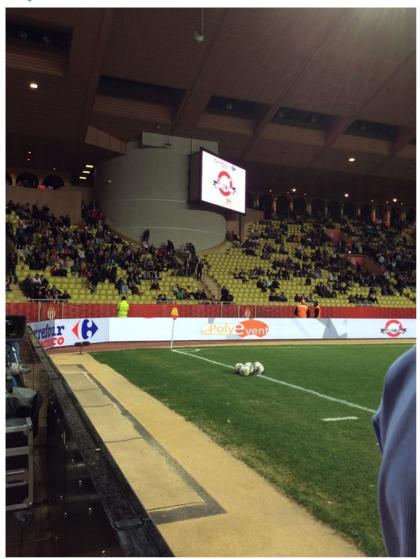
#### Site web

https://www.youtube.com/watch?v=dT\_r8iXKsa0

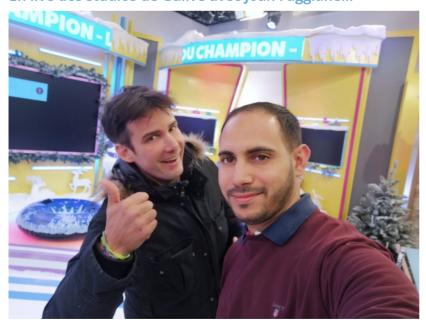
#### Placement Produit sur Beinsport



## Poly Event au Stade Loui II



En live des studios de Gulive avec Joan Faggianelli



## Parc Aquatique flottant/ Inflatable Park



#### Site web

https://www.youtube.com/watch?v=0Z6IqAFjhcQ

## **Certification Google Digital Active**



## SAUVETEUR SECOURISTE DU TRAVAIL



## Prix du meilleur projet tutoré



## **CERTIFICATIONS**



Certification d'inspecteur RPII (Register of Play Inspector International)



Développer son activité de formation 15/08/2024